



"We Carry You Across"

## Generación de prospectos B2B Ejemplo de paquete de servicios

El siguiente es un ejemplo de un típico paquete de servicios para "B2B Lead Generation".

**Las prestaciones pueden agregarse o retirarse según sus necesidades.**

### Estructura de precios

Precio del paquete, 150 horas	€	\$
Primer idioma	€ 4500	\$6250
Cada idioma adicional	€ 3000	\$4250

### 1) Acordar el perfil del cliente

Un gerente de cuenta de Translatus acordará con usted, por teléfono o en su oficina, su perfil de cliente claramente definido.

*Tiempo presupuestado: 5 horas*

### 2) Desarrollo de la "Lista de clientes potenciales"

Mediante el uso del perfil de cliente acordado, una persona de Ventas e investigación de mercado de Translatus creará una "Lista de clientes potenciales" de entre 200 a 400 (más, en el caso de ser apropiado) clientes potenciales, agentes o distribuidores. Esta persona de Ventas e investigación de mercado será un **hablante nativo** de la lengua del mercado objetivo, e investigará e identificará a los prospectos en ese idioma.

*Tiempo presupuestado: 20 horas*

### 3) Desarrollo de la campaña por correo

Su gerente de cuenta de Translatus trabajará con usted para desarrollar una publicidad para correo electrónico con el fin de enviarla a la "Lista de clientes potenciales" para promover el producto o servicio de su compañía. También puede realizarse una campaña con material impreso y por correo postal.\* Translatus tomará el material promocional existente de su compañía y lo hará traducir a las lenguas del mercado objetivo de la misma.

*Tiempo presupuestado: 10 horas*

\*El cliente se hará cargo de los costos de impresión y envío postal en las campañas con material impreso.



#### 4) Lanzamiento de la campaña por correo

Su gerente de cuenta de Translatus lanzará su campaña de correo, sea electrónico o postal, en la **lengua nativa** del mercado objetivo. Translatus utiliza Vertical Response para el envío y seguimiento de las campañas por correo electrónico, lo que nos permite conocer quién abre los correos electrónicos y quién hace clic en los vínculos. Esto nos ayuda a identificar a los clientes potenciales que están particularmente interesados en su compañía.

*Tiempo presupuestado: 10 horas*

#### 5) Libreto para llamada telefónica o desarrollo de cuestionario

Su gerente de cuenta de Translatus trabajará con usted para desarrollar un libreto (*script*) de llamada telefónica o cuestionario que será utilizado durante el siguiente paso, la Campaña de ventas por teléfono (Sales Calling Campaign), para obtener prospectos de ventas e identificar el interés de esos clientes potenciales.

De manera opcional, Translatus ofrece un servicio de llamadas para investigar la satisfacción del cliente (**con su producto o servicio**). Pida más información a un gerente de cuenta de Translatus.

*Tiempo presupuestado: 10 horas*

#### 6) Campaña de ventas por teléfono

Luego del lanzamiento de la campaña de correo, nuestro personal de Ventas e investigación de mercado hará llamados a los clientes potenciales, utilizando el libreto para llamadas telefónicas o cuestionario preparado en el paso cinco. Quienes llamen serán **hablantes nativos** de la lengua del mercado objetivo y se comunicarán con los clientes potenciales en ese idioma.

*Tiempo presupuestado: 80 horas*

#### 7) Preparación de entregables

Translatus trabajará con nuestro equipo de Ventas y marketing para entregar informes compuestos por los rubros que se indican a continuación, en el idioma que usted elija:

- La "Lista de clientes potenciales", con información de contacto para 200-400 clientes potenciales
- Copias de la publicidad de la campaña de correo en cada lengua objetivo
- Resultados estadísticos para la campaña de correo electrónico
- Repuestas transcritas al libreto de llamada telefónica y cuestionario
- Lista de prospectos y su información de contacto

*Tiempo presupuestado: 15 horas*



*"We Carry You Across"*

Los gerentes de cuenta de Translatus pueden conversar con usted acerca de sus necesidades y determinar un precio a la medida de su compañía.

**Europa:**

Belgicka 13  
Prague 2  
120 00  
Czech Republic  
Tel: +420 222 517 153  
[www.translatus.com](http://www.translatus.com)  
[info@translatus.com](mailto:info@translatus.com)

**América del Norte:**

333 N. Michigan Ave.  
Suite 1000  
Chicago, IL 60601  
USA  
Tel: +1 773 603 0091  
[www.translatus.com](http://www.translatus.com)  
[info@translatus.com](mailto:info@translatus.com)

**Asia:**

Unit 3B, 20th Floor  
Far East Consortium Building  
121 Des Voeux Road Central  
Hong Kong  
Tel: + 852 3171 2617  
[www.translatuschina.com](http://www.translatuschina.com)  
[info@translatuschina.com](mailto:info@translatuschina.com)

**Joanna Nelson** : Gerente de Servicios de Empresa a Empresa

Móvil: +420 720 219 113  
[jnelson@translatus.com](mailto:jnelson@translatus.com)